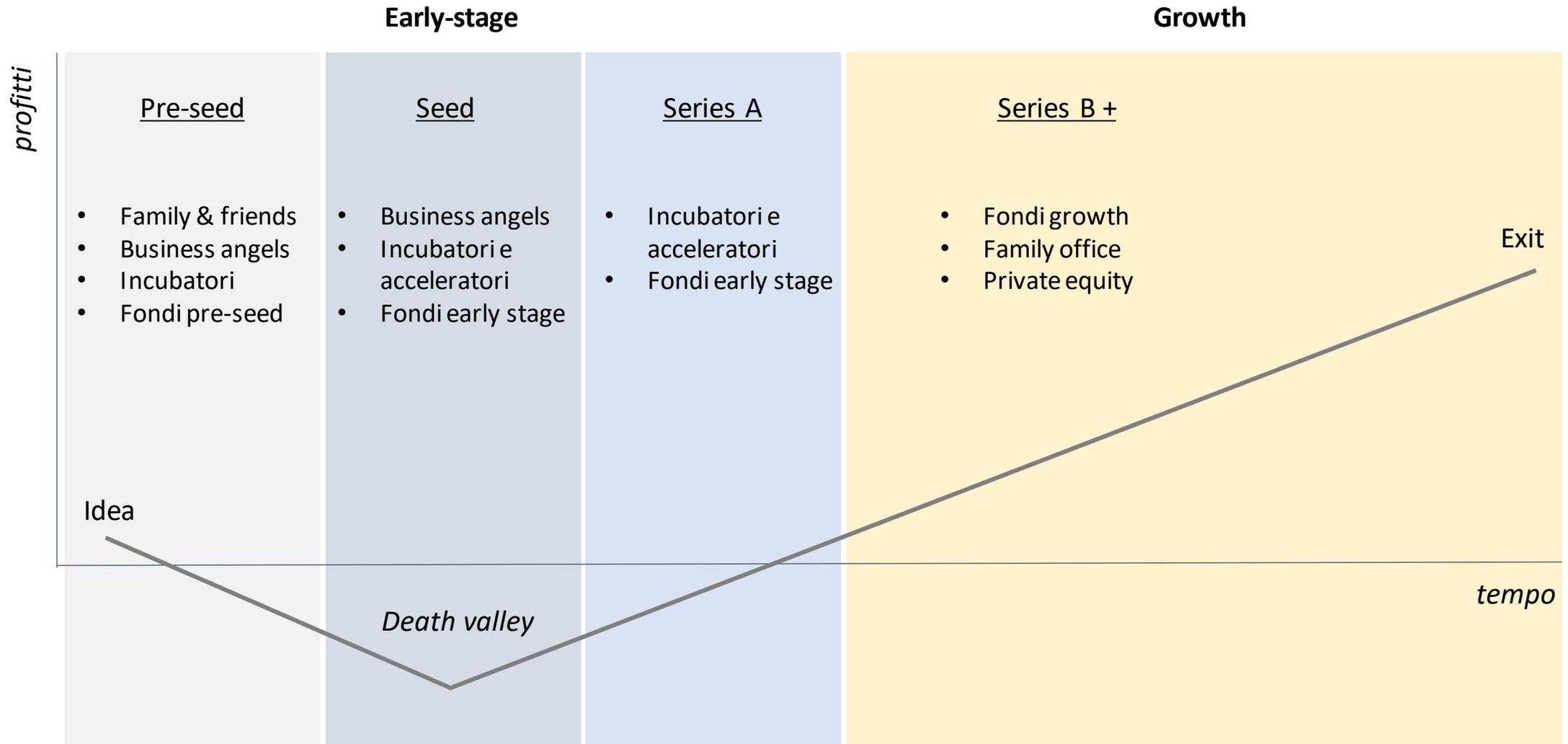




Supportare l'ecosistema tecnologico italiano
investendo in startup early-stage

CoffeeTech 30 settembre 2022

Ciclo di vita di una startup



Perché un imprenditore dovrebbe investire in startup?



Diversificazione

In generale, ma specialmente in un momento di particolare difficoltà dei mercati finanziari, è fondamentale avere nel proprio portafoglio d'investimento anche **asset alternativi**, tra cui anche il venture capital

Ritorno economico

Contrariamente ai mercati finanziari o ad altri asset alternativi (es. real estate, private equity), il venture capital è generalmente più rischioso, ma può generare **performance nettamente al di sopra della media**

Sinergie

Investire in startup operanti nel proprio settore di esperienza, può portare future **collaborazioni/sinergie tra la startup e il proprio core business**

Supporto dell'ecosistema

Supportare giovani imprenditori con nuove idee di business aiuta a **valorizzare il tessuto imprenditoriale** in cui operano

Come investire in startup?



Fondi di Venture Capital

- Ticket d'ingresso particolarmente elevati
- Serve esperienza nel saper individuare i migliori gestori



Investimenti diretti in startup

- Richiede tempo, esperienza e network
- Rischio finanziario particolarmente elevato



Club di business angels

Club deal

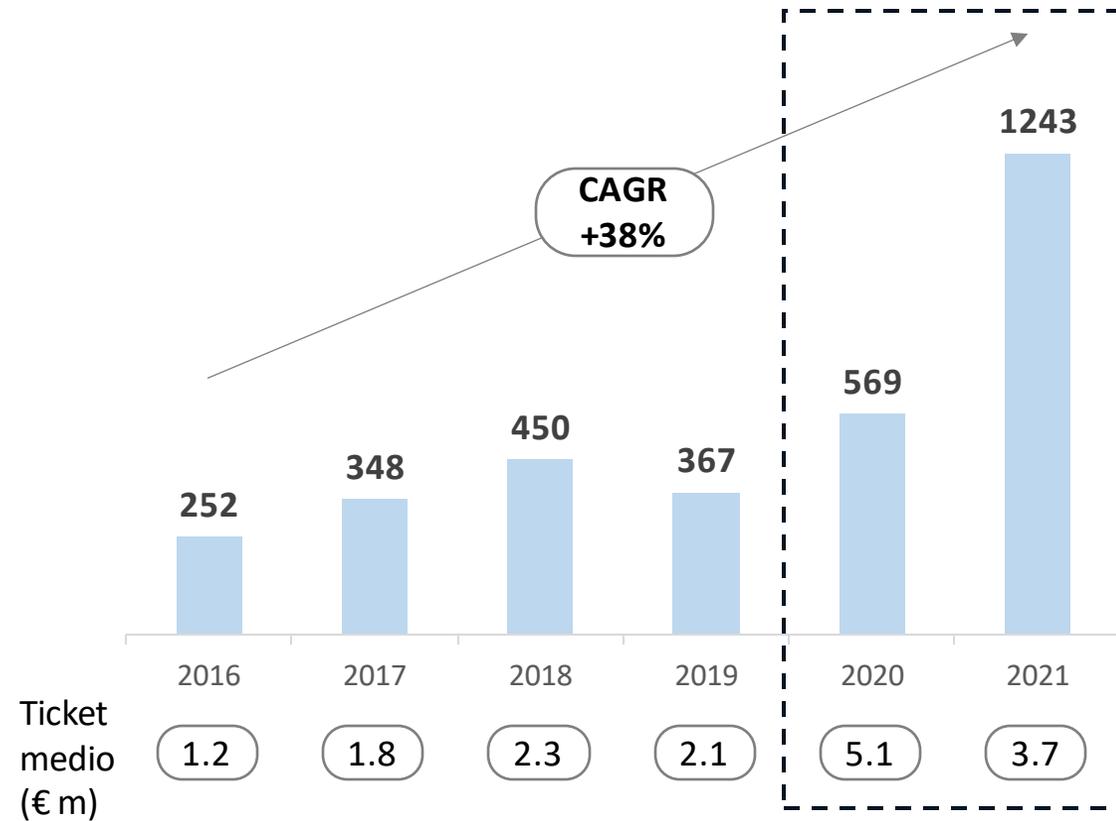
Equity crowdfunding



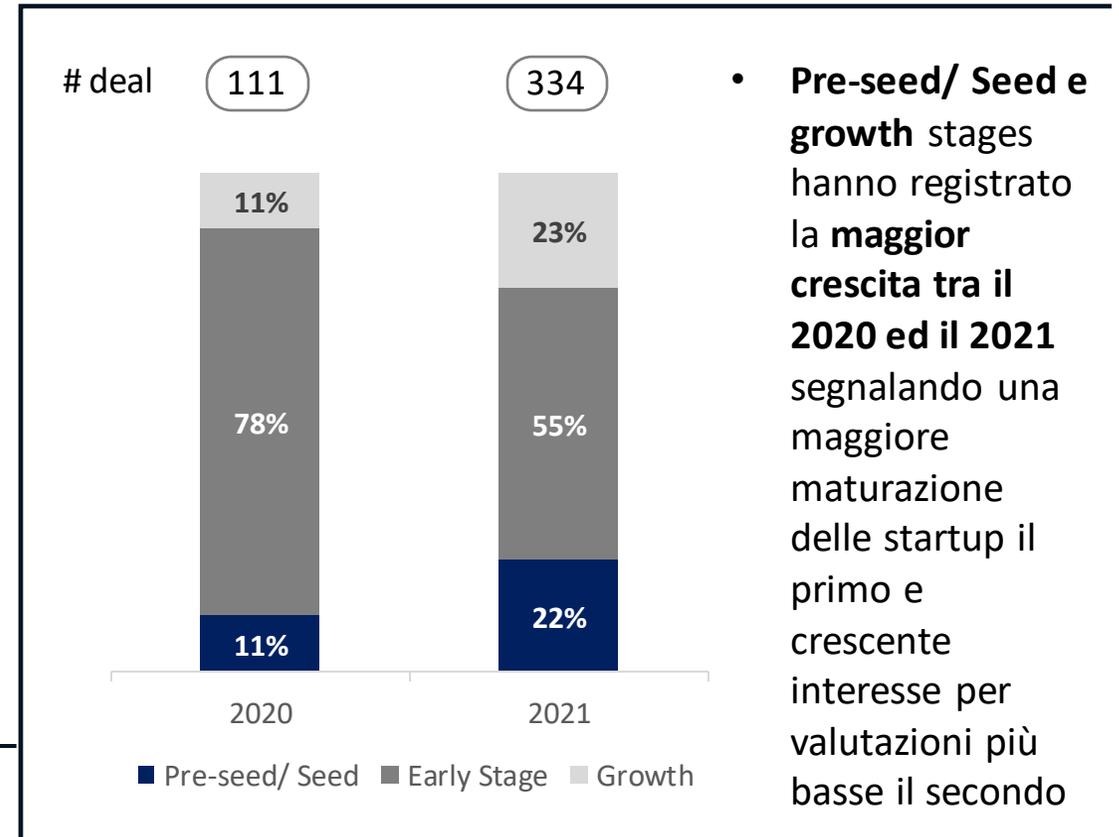


I numeri del Venture Capital in Italia

Investimenti in VC in Italia (2016-2021; € m)



Focus per fase d'investimento (2020-2021)



Il mercato italiano comparato al resto d'Europa



**Numero di transazioni
(n°; 2021)**

106

522

686

398

1,628

**Valore transazioni
(€/miliardi; 2021)**

1.2

12

23.2

4.2

37.7

**Investimento medio
(€/milioni; 2021)**

11.3

22.9

33.8

10.6

23.2

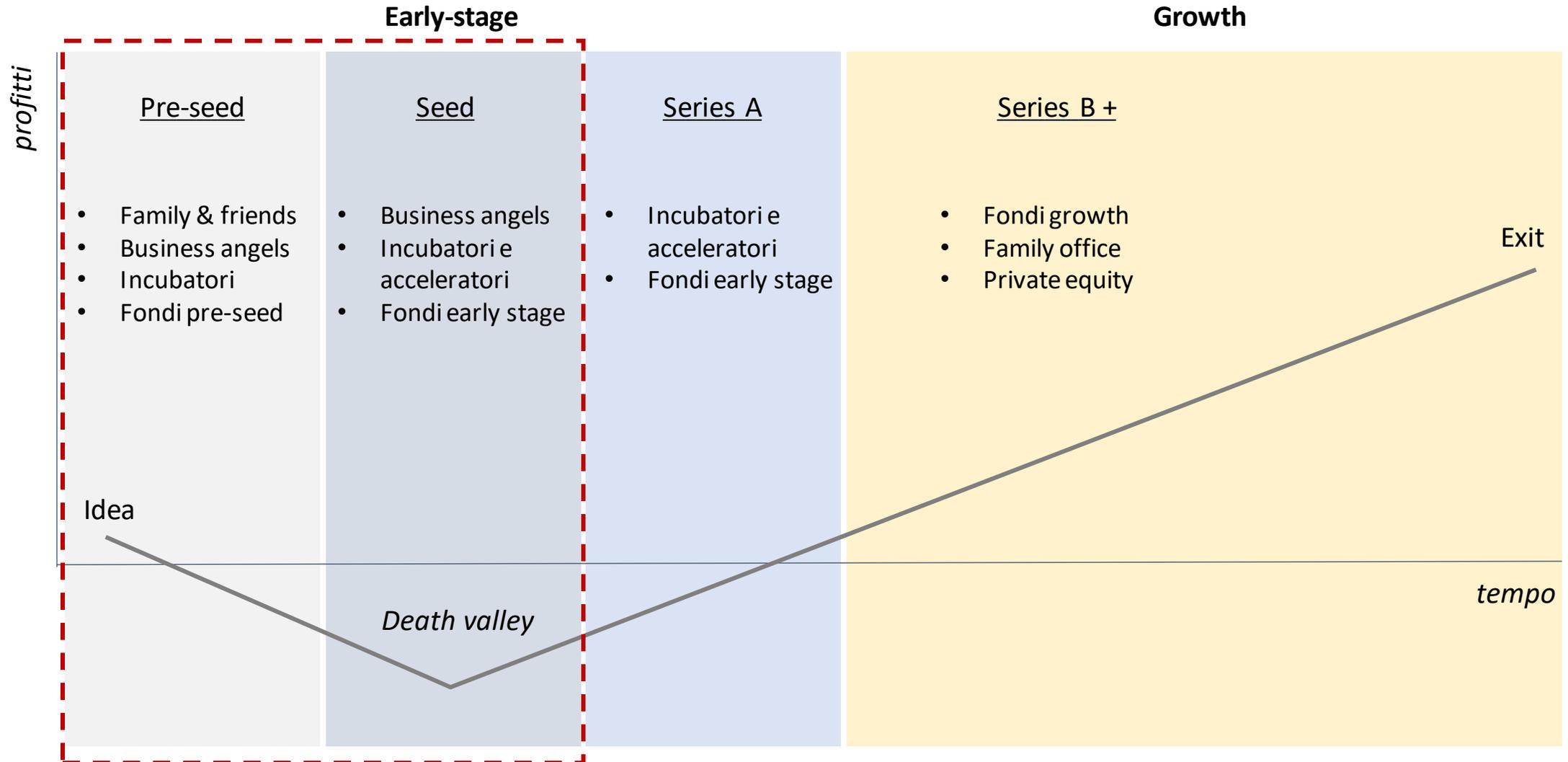
Ecosistema Italiano del VC: stage d'investimento vs focus settoriale



Ecosistema Italiano del VC: stage d'investimento vs focus settoriale



Ciclo di vita di una startup





Costituzione di Vesper Holding per creare un investitore early stage riconosciuto e di valore nell'ecosistema Italiano

Stage d'investimento



L'obiettivo di Vesper è quello di investire in startup nella **fase iniziale della loro vita (Pre-seed e Seed)**, per supportarle nella loro crescita e creare valore fino al raggiungimento della exit

Focus geografico



Il **mercato** di riferimento è quello **italiano**, tuttavia Vesper si riserva la possibilità di investire una piccola quota del capitale in opportunità di valore anche a livello internazionale

Settori d'interesse



Non è previsto uno specifico settore di riferimento, tuttavia la Holding intende investire principalmente in tematiche di primario interesse quali: B2B Software, Intelligenza Artificiale, Blockchain, Web 3.0, Life Science/Healthcare, Green Economy, Space Economy, etc.

Il valore aggiunto di Vesper come investitore



Capitale



€80k - €100k per ogni investimento effettuato

Esperienza



La grande esperienza maturata in diversi settori dai soci di Vesper viene messa a disposizione delle startup per facilitare decisioni strategiche

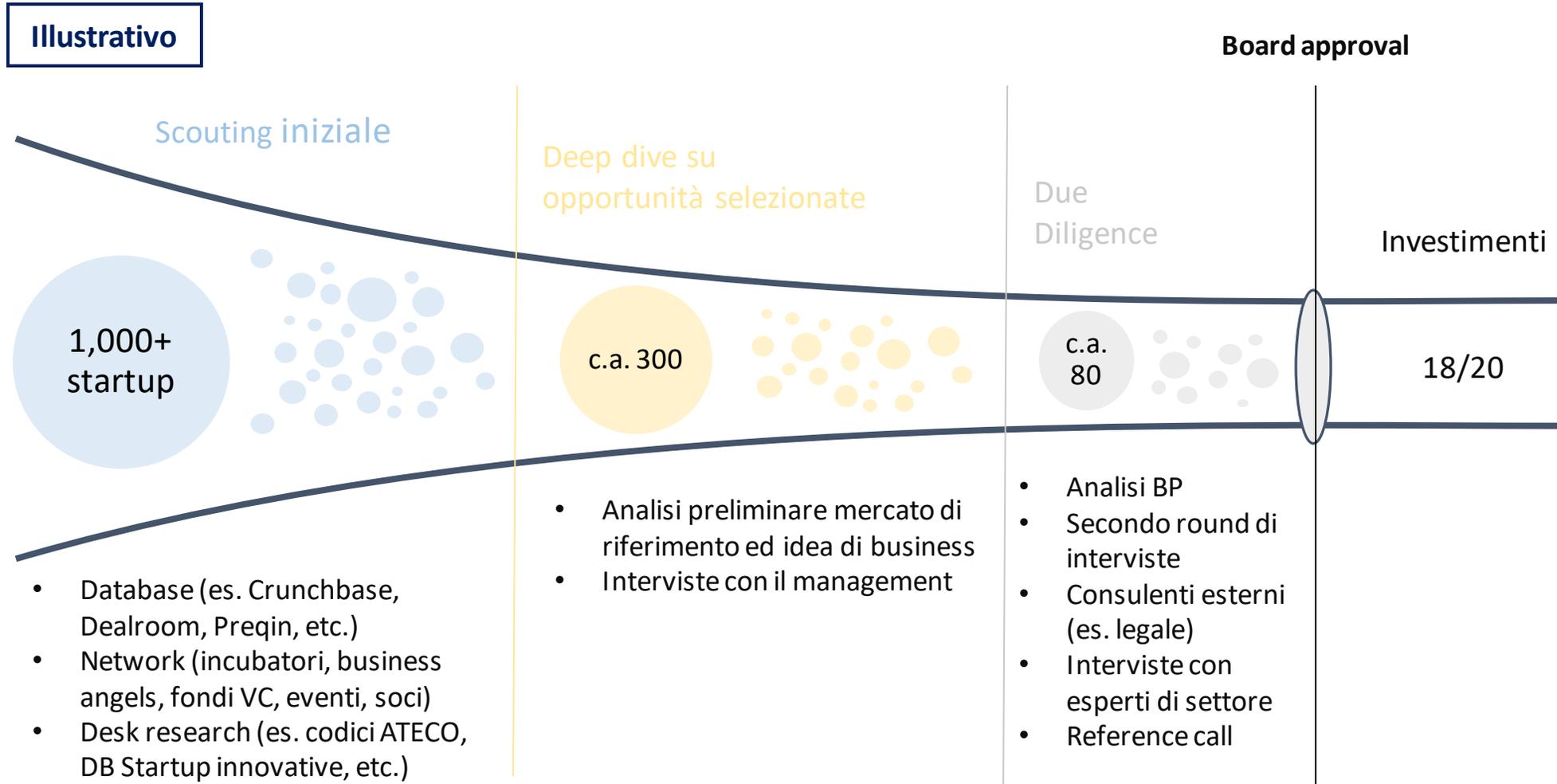
Network



Il vasto network dei soci di Vesper viene messo a disposizione delle startup per generare nuove opportunità commerciali e di crescita



Il processo d'investimento di Vesper Holding



Cosa stiamo guardando



Preliminare – non esaustivo

Space Economy



Azienda che produce **motori elettrici** per la **propulsione di satelliti** in orbita

Silver Economy



Social marketplace dedicato all'interazione e offerta di servizi per persone appartenenti alla **terza età**

Enterprise Software



Piattaforma che permette alle aziende di **richiedere e gestire recensioni** da parte dei propri clienti

Traveltech



Azienda che realizza e gestisce **cabin di ultima generazione**, posizionate in luoghi turistici isolati

Media



Magazine di "gossip" interamente **digitale** e orientato alla Gen Z

VESPER